



INCRAM MICRO



FLASH

TURBOCHARGING THE SALE OF IBM STORAGE SOLUTIONS

Powering Datacenter Sales Growth

PARTNER ENABLEMENT PROGRAM



Bienvenidos



NUESTRO PRESENTADOR

Oswaldo Lafee

Director del Programa
#flashstaff



Hoy inicia: **IBM Flash**

Un equipo de top performers de IBM e Ingram, te llevará de la mano a través de una serie de actividades que ***acelerarán tu éxito*** en la venta del almacenamiento para DataCenters.

12 Sesiones | 5 Facilitadores

IBM #FLASHSTAFF

Nuestro Equipo de Aceleración

IBM



**Cecilia
Luque**

Storage ecosystem



**Rodney
Araujo**

Storage BU Leader



**Ricardo
Matto**

Flash Ambassador



**Sergio
Camorsio**

Ecosystem Leader



**Edgar
Antunes**

Storage Director

INGRAM MICRO[®]

IBM



INGRAM MICRO[®]

IBM[®]

Edgar Antunes

Storage Director
#flashstaff



INGRAM MICRO[®]

IBM[®]

Rodney Araujo

Storage BU Leader
#flashstaff



INGRAM MICRO[®]



Cecilia Luque

Storage Ecosystem
#flashstaff

Proprietary information of Ingram Micro — Do not distribute or duplicate without Ingram Micro's express written permission.

INGRAM #FLASHSTAFF

Nuestro Equipo de Aceleración

INGRAM



**Stephan
Boutboul**

Vendor Management



**Marlon
Puerto**

IBM Unit Manager



**Mickel
Moncada**

Brand Manager



**Wilson
Gomez**

IBM Unit Manager



**Martin
Cuentas**

Product Manager

INGRAM MICRO[®]

IBM[®]

INGRAM MICRO



El Programa

4 meses de aceleración, Una sola misión

Sesiones de formación remotas

Visitas a las oficinas de IBM e Ingram

Actividades especiales

Incentivos y premios

Junio 21:
Kickoff Session



JUNIO

JULIO

Julio 2
IBM, Ecosystem, Watson y
su visión del futuro



Julio 9
Why IBM
Storage



Julio 16
IBM Storage
Portfolio



Julio 23
Sizing and
Quoting



Julio 30
AI DeepDive



AGOSTO

Agosto 6
Progress Review
(After hours)



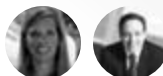
Agosto 13
Sales plan



Agosto 20
INGRAM Office
Visit



Agosto 27
IBM Office
Visit



SEPTIEMBRE

Septiembre 3
Generación
de demanda



Septiembre 10
The Winning Pitch



Septiembre 17
Program closing



El cronograma

La próxima semana van a recibir una invitación por correo. Una actividad recurrente, por 12 semanas. Ahí encontrarán el link de la videoconferencia

Todos los martes

2:00 PM

(Hora Miami)



Su calendario

La misión

- ✓ Registrarse como partner de IBM
- ✓ Lograr al menos **20 "GROWTH CREDITS"** en el programa
- ✓ Registrar una oportunidad antes del 31 de Agosto

Acumulas puntos por:

- ✓ Participación
- ✓ Tareas
- ✓ Certificaciones/Badges
- ✓ Oportunidades

y quien cierre una venta antes del 31 de diciembre recibe un incentivo ESPECIAL...

Todo aquel que cierre al menos una venta antes del 31 de diciembre

VIAJA CON EL EQUIPO DE IBM AL

IBM STORAGE SUMMIT EVENT





Pero eso no es todo!!



¡¡Los mejores 2 partners de cada país (quienes tengan mayor puntuación) serán invitados a **un evento especial en Guadalajara**, en el Executive Center – HQ de BU Datacenter en Mexico!!*

Más premios individuales

Los asistentes que primero completen ciertas asignaciones claves del programa, recibirán Amazon Giftcards de 100 usd

* Tienen que tener al menos una oportunidad activa



Recursos de apoyo

Sesiones grabadas | Leaderboard

flashibmingram.com

Si tienes alguna duda puedes escribir a proyecto@datacenterprogram.com



Estado de la misión



Nombre	Asistencia (%)	Parches	Medallas
Andrés Camacho	100%	1	0
Andrés Díaz	93%	13	0
Anguelo Latorre	21%	0	0
Antonio Burgos	21%	0	0
Aylyn Valenzuela	43%	0	0
Bernardo Bermúdez	93%	9	1
Boris Correa	36%	0	0
Brenda Padilla	14%	0	0
Carlos Bravo	14%	0	0
Carlos Ceron	21%	0	0



¡GRACIAS!

DATACENTER SALES TEAM